

MYTHO

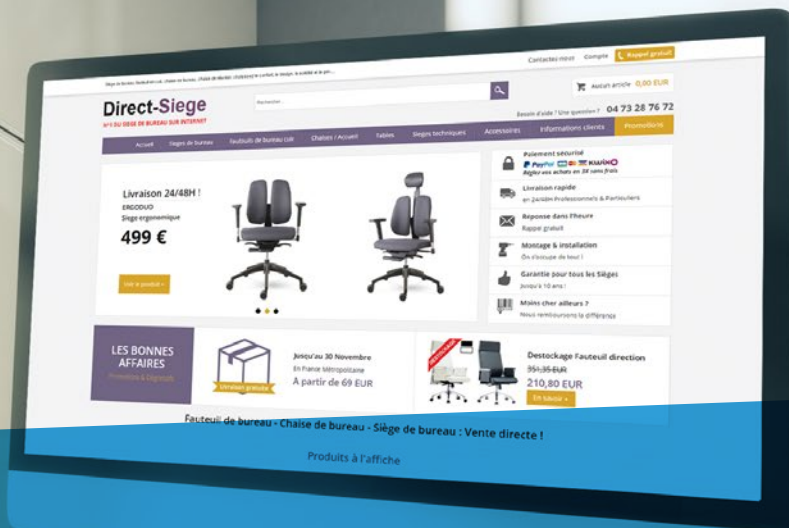
POWERED BY *Oxatis*

 TeamSystem®

N°1 delle soluzioni e-commerce in Europa

Unico!

«Ogni mese realizziamo 45.000 euro di fatturato online grazie alle vendite B2C e B2B!»
Célia Zwiller - Direct-Siège



La piattaforma web completa per il tuo sito e-commerce!

La soluzione e-commerce di riferimento per le PMI

- Oltre 300 funzionalità
- Aggiornamento automatico del database
- Supporto personalizzato 7 giorni su 7
- Catalogo prodotti multilingue, multi-valuta
- Gestioni listini dedicati

12
Funzionalità esclusive e-commerce B2B

«Grazie a questa partnership con Oxatis abbiamo portato in Italia un prodotto innovativo nel settore delle soluzioni e-commerce.»

Enrico Causero
Direttore Saas e New Business di TeamSystem

Un partner certificato e-commerce al tuo servizio
mytho@teamsystem.com www.mytho-ecommerce.com

La soluzione e-commerce di riferimento in Europa!

12 funzionalità specifiche per il B2B Business to Business

Abbiamo riunito tutte le funzionalità di cui hai bisogno per una vendita efficace alle aziende.

- Migliorare la tua offerta online e fornire tutte le informazioni e i servizi richiesti.
- Ottimizzare le attività di marketing (newsletter, listini e sconti specifici, etc.).
- Aumentare la fidelizzazione dei tuoi clienti attraverso gli acquisti on-line, la gestione del proprio account, ricerca di informazioni.
- Aggiornamento immediato dei dati presenti sul sito di e-commerce, attraverso l'integrazione di MYTHO con il tuo software Gestionale TeamSystem

MYTHO, tutto il know-how e la competenza e-commerce al servizio delle PMI

Con MYTHO, il tuo sito è concepito in maniera specifica per la vendita B2C e B2B e in un'ottica di strategia globale per sfruttare al massimo il potenziale dell'e-commerce.

Oltre 11.000 commercianti online, o come li chiamiamo noi e-commercianti, dei più svariati settori merceologici, hanno già approfittato della qualità ed efficacia della soluzione MYTHO per raggiungere i loro obiettivi di business.

1 Una qualità grafica eccezionale

I due fattori chiave per il tuo successo online sono una grafica accattivante e un'ergonomia efficace. Con MYTHO i visitatori avranno un accesso immediato al catalogo prodotti per aumentare le vendite in maniera rapida!

2 Una ricchezza funzionale ineguagliabile

La soluzione MYTHO, con oltre 300 funzionalità, è una soluzione estremamente completa, per permettere al tuo sito di essere all'avanguardia dell'e-commerce e ottenere risultati incredibili.

3 La scelta dei leader

TeamSystem, Azienda leader di mercato nei software gestionali per le PMI, ha scelto la soluzione MYTHO per fornire la soluzione più efficace per rispondere efficacemente alle loro esigenze.

4 Oltre 350 partner specializzati

Più di 350 specialisti dell'e-commerce presenti in tutta Europa, mettono a tua disposizione il proprio know-how.

5 I nostri esperti al tuo fianco

Un interlocutore unico ti consiglia in tutte le fasi del tuo progetto e ti accompagna fino alla registrazione dei tuoi primi ordini.



I vantaggi della Rete per le tue vendite B2B:

- Immediatezza delle informazioni.
- Inserimento ordini facilitato.
- Gestione del cliente più efficace.
- Fatturato più elevato.

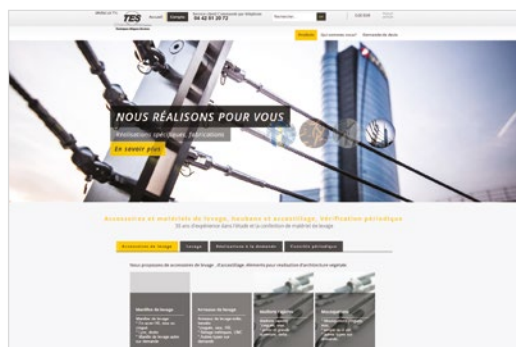
Il tuo sito ottimizzato per il commercio online verso le aziende

Un sito che si adatta perfettamente alle esigenze dell'e-commerce

- Una piattaforma con un accesso e una visualizzazione specifica per i due target di mercato: B2B e B2C.
- Un sito con un design e un nome di dominio specifici per le imprese.
- Dopo la login, il cliente Azienda potrà accedere al suo catalogo prodotto secondo le condizioni commerciali già esistenti.

«Il nostro sito rassicura le nostre aziende clienti sulla qualità dei prodotti e il nostro know-how. Ci permette di sviluppare rapidamente la nostra rete di contatti e il fatturato!»

Eric Dalla-Ricca - Mon Italie en ligne



Modalità di pagamento specifiche per i tuoi clienti B2B

- Scelta delle modalità di pagamento proposte alle imprese (bonifico, pagamento rateizzato, etc.).
- Richiesta di preventivo e invio di un'email di conferma con la modalità di pagamento scelta (con pagamento differito).
- Selezione della modalità di pagamento in base al canale di vendita e/o categorie di clienti.

«Le Aziende nostri clienti apprezzano molto la funzionalità di richiesta di preventivo. In questo modo, hanno la possibilità di esprimere le loro esigenze in maniera dettagliata e allo stesso tempo ottenere le informazioni necessarie per prendere decisioni in tempi rapidi. Siamo molto soddisfatti delle nostre vendite!»

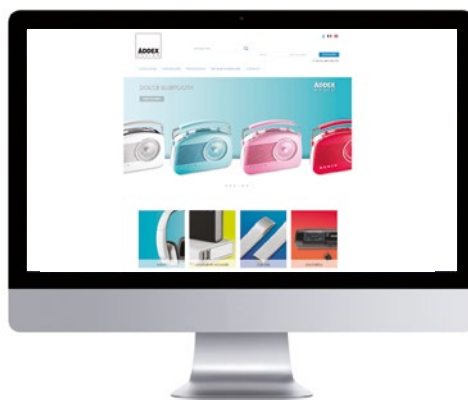
Karine Saidi - Techniques Elingues Services

Modalità di spedizione completamente configurabili, ottimizzate per il B2B

- Modalità di spedizione specifiche per i clienti B2B.
- Modalità di spedizione configurabili per categorie di clienti e imballaggi (peso, dimensioni, importo, etc.).
- Gestione dei termini di consegna (date e ora).

«La soluzione MYTHO permette di scegliere e configurare modalità di spedizione specifiche per la vendita B2B e di conseguenza, ottimizzare i margini economici e garantire la qualità della relazione con la clientela.»

Hubert Venet - Addex



Incrementa le vendite grazie a strumenti di marketing efficaci

- Opzioni di cross-selling e up-selling, per aumentare l'offerta di prodotti.
- Accesso facilitato ai prodotti tramite la ricerca per aspetti caratteristici e la ricerca predittiva, per ottimizzare il tasso di conversione del sito.
- Valorizzazione del catalogo e degli elementi di affidabilità (best seller, note e avvertimenti).

«L'e-commerce costituisce un eccellente mezzo per farci conoscere e vendere prestazioni al nostro target di PMI e aziende.»

Damien Laygue - RHondmand



Più di 12 funzionalità specifiche

Esclusivo per le vendite B2B

Una gestione degli ordini che facilita le tue vendite

- Gestione della forza vendita e del portafoglio clienti associato.
- Inserimento di ordini per telefono o inserimento veloce degli ordini.
- Visualizzazione delle giacenze disponibili.
- Calcolo immediato degli importi.

«L'inserimento veloce degli ordini si adatta perfettamente alla vendita B2B. Grazie a questa funzione, i nostri commerciali possono inserire gli ordini direttamente durante i loro appuntamenti con i clienti al pari dei nostri consulenti online. In questo modo, non perdiamo nessuna occasione di vendita!»

Claude Girerd - Girerd



Una gestione completa dell'account cliente

- Visualizzazione dettagliata e personalizzata dell'account (campi personalizzati della scheda cliente).
- Invio di newsletter informative.
- Monitoraggio degli ordini in corso (fatturazione e spedizioni).
- Gestione dei clienti registrati (pagamenti effettuati, ordini senza pagamento - pagamento differito).

«Il monitoraggio dell'account cliente ci permette di seguire precisamente lo stato dei pagamenti. Le nostre aziende clienti apprezzano molto la qualità del nostro servizio perché sono informate in tempo reale della loro situazione e dello stato di avanzamento degli ordini.»

Michel Ségura - Fedima



Una gestione efficace delle giacenze

- Aggiornamento immediato delle giacenze di magazzino.
- Gestione della disponibilità per articolo (crea il quadro di visualizzazione nella scheda prodotto).
- Gestione della giacenza per tipo imballaggio.
- Configurazione della soglia di giacenza per avvisi sottoscorta.

«Grazie alla sincronizzazione di clienti, ordini e giacenze, offriamo una qualità di servizio perfetta ai nostri clienti!»

Fabien Bourly - Couteaujaponais.com



Un sito ottimizzato per vendere all'estero

- Gestione multilingue e multivaluta (7 lingue e più di 10 valute).
- Gestioni di più nomi di dominio, diversificati per lingua.
- Gestione automatica delle imposte per le esportazioni (IVA intracomunitaria).
- Scelta delle modalità di spedizione per l'estero (TNT, etc.).

«In poche settimane abbiamo effettuato le nostre prime vendite all'estero grazie alla realizzazione in tempi rapidissimi del nostro sito in sei lingue diverse con modalità di pagamento e di spedizione per l'estero.»

Jean-Philippe Thoër - Balkit



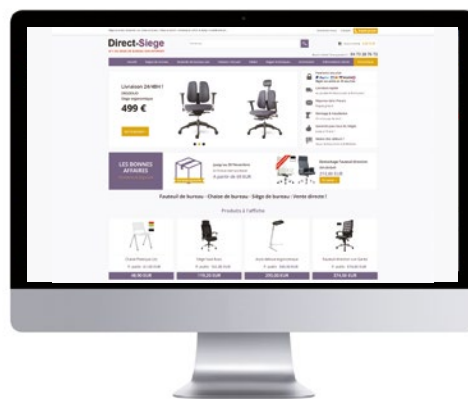
Il tuo sito ottimizzato per il commercio online verso le aziende

Listini prezzi specifici per i clienti B2B

- Gestione della visualizzazione prezzi con o senza IVA.
- Gestione dei prezzi in base all'imballaggio.
- Gestione dei prezzi barrati quando presenti sconti.

«Una soluzione online che si adatta perfettamente alla vendita B2B e B2C grazie alla possibilità di mostrare i prezzi con o senza IVA e creazione di vari profili utente.»

Cécilia Zwiller - Direct-Siège



Gestione estesa dei listini per rispondere a ogni necessità

- Strategia multi-listino: fino a 10 prezzi per articolo.
- Possibilità di definire tariffe e sconti per cliente, categoria di clienti, per articolo o categoria di articoli.
- Ogni cliente può usufruire di una gestione del listino prezzi specifica e personalizzata.

«Grazie alla gestione multi-listini, possiamo gestire varie categorie di utenti. Proponiamo prezzi specifici per le guide e le aziende. I nostri clienti sono entusiasti di accedere in qualsiasi momento ai dettagli dei nostri prezzi.»

Eric Silici - SportsoutdoorShop

Aumentare le vendite con una strategia commerciale specifica

- Sconti in % per cliente o categoria di clienti (tutto o parte del catalogo).
- Sconti in base alla quantità (in % per livelli).
- Sconti in base all'importo (in % per livelli).
- Sconti sul prezzo netto.
- Gestione di listini personalizzati.

«MYTHO è una soluzione e-commerce completa e semplice da utilizzare per sviluppare la nostra attività presso i clienti B2C e B2B, attraverso prezzi in base alle categorie di utenti, con o senza IVA, campagne email mirate, più di 40 soluzioni di pagamento e di spedizione.»

Frédéric Bonnac - Grain de café



MYTHO è completamente integrato con il tuo gestionale

- Una gestione 100% sicura e centralizzata del tuo catalogo prodotti.
- Pianificazione della sincronizzazione tra e-commerce e gestionale.
- Una soluzione standard e configurabile che si adatta perfettamente alle tue esigenze.

«MYTHO ha sviluppato delle applicazioni che permettono di integrare il nostro negozio online con il software gestionale, attraverso una sincronizzazione automatica di ordini, giacenze e clienti. Un vero e proprio vantaggio in termini di tempo e pertanto di denaro per le PMI.»

Eric Raybaudi - Net Gestion



Approfitta subito del nostro esperto e-commerce!

Il tuo sito in 4 fasi, con il nostro supporto

- 1 Definizione degli obiettivi del tuo progetto: vendita B2C e B2B, funzionalità specifiche, aspetto grafico, etc.
- 2 Definizione delle schermate di inserimento ordini, struttura del catalogo, schede prodotto, funzioni multilingue e multivaluta.
- 3 Attivazione dell'integrazione tra piattaforma di e-commerce e software gestionale: sincronizzazione degli articoli, clienti, ordini, giacenze, immagini.
- 4 Pubblicazione online del tuo sito e affiancamento nelle fasi di test, formazione utenti, monitoraggio dei primi ordini. Possibilità di supporto personalizzato.

Apri subito il tuo negozio online!

Testimoni del loro successo

«Grazie a MYTHO, il nostro business cresce senza stress e realizziamo il nostro progetto e-commerce minimizzando i rischi e ottimizzando le occasioni di successo.»

Jean-Philippe Thoër - Balkit



«Il nostro sito rappresenta una vera e propria centrale di acquisto. Attualmente, le vendite sul mercato B2B apportano il 60% del nostro fatturato!»

Eric Silici - SportsoutdoorShop



«Estremamente adatta per sviluppare le vendite B2C e B2B, la soluzione MYTHO offre varie possibilità per intraprendere azioni specifiche per i due tipi di clientela.»

Agnès Delemer - La boutiques des experts comptables



«Il mio sito: uno strumento straordinario per animare la rete dei distributori. Sono entusiasti di accedere al mio catalogo online, scoprire i prezzi, le nuove collezioni e effettuare ordini.»

William Benguigui - Harcour



10.500 e-commercianti hanno scelto MYTHO

Approfitta anche tu dell'**assistenza personalizzata** dei nostri esperti in e-commerce.

Scopri tutti i vantaggi della nostra soluzione e-commerce:
www.teamsystem.com/MYTHO

Il tuo partner certificato e-commerce MYTHO

